

FORGS . FORUM FÜR GEISTIGE SCHUTZRECHTE

SONDER-SEMINAR

Mehr Erfolg durch bessere Kommunikation

Geistige Schutzrechte sind das Hauptthema von FORGS. FORGS-Mitglieder tauschen ihr Wissen aus und bereichern damit ihr Wissen. Der Austausch und die Vermittlung von geistigen Leistungen sind eine Frage der richtigen Kommunikation. FORGS hat für seine Mitglieder ein Sonder-Seminar zu Sonderkonditionen vermittelt. Thema des Seminars ist die Optimierung der eigenen kommunikativen Fähigkeiten. Das Seminar ist darauf zugeschnitten, selbständigen Freiberuflern innerhalb eines Tages die grundlegenden Techniken der Kommunikation unter Nutzung des eigenen Persönlichkeitspotentials zu vermitteln. Zu dem Seminar sind auch Nichtmitglieder herzlich willkommen.

Referent: Hans Hoffmeister, Management und Business Trainer

Termin: Samstag, 14.04.2007

Zeit: 09.00 – 18.00 Uhr

Ort: Karsten & Schubert Rechtsanwälte
Schlesische Str. 26, Aufgang B, 1. Etage, 10997 Berlin

Teilnahmegebühr: 180,00 € netto, inklusive Unterrichtsmaterialien
Für Studenten und Referendare: 150,00 € netto
inklusive Unterrichtsmaterialien

Anmeldung: ist erforderlich (s. letzte Seite)

Der Referent Hans Hoffmeister ist seit mehr als zwanzig Jahren als Trainer von Mitarbeitern in verantwortlichen Positionen tätig und darauf spezialisiert, Führungskräften die kommunikativen und persönlichen Fähigkeiten zu vermitteln, die sie im Umgang mit dem Faktor Mensch benötigen. Zu seinen langjährigen Kunden gehören u.a. Jaguar Deutschland, Siemens-Nixdorf, Bundesverband der deutschen Volksbanken und Raiffeisenbanken, TÜV Rheinland, Gasag.

Mehr Erfolg durch bessere Kommunikation

hat folgende Themenschwerpunkte:

- Erkenntnisse aus der Hirnforschung über menschliches Verhalten
- Das Erkennen der eigenen Stärken und Grenzen (Persönlichkeitsanalyse nach dem disg-Modell)
- Wie kann das eigene Persönlichkeits-Potential im Umgang mit Menschen genutzt werden?
- Wie kann ich die Mitmenschen besser erkennen?
- Was kann ich von meinen Mitmenschen erwarten?
- Persönliche Ausstrahlung: sicher, kompetent, engagiert, kompetent, und freundlich vor Menschen auftreten
- Der Sie-Stil (Training zur sicheren Kommunikation mit dem Gesprächspartner)
- Verteidigung einer These
- Die 5 Punkte Gliederung (Erarbeitung eines Argumentationsmodells)
- Abgabe einer Stellungnahme
- Honorargespräch mit dem Mandanten / Kunden
- "Zu teuer" - 9 Strategien, um den Mandanten / Kunden trotzdem für das Mandat / den Auftrag zu gewinnen
- Der Werteverkauf und die Honorarnennung
- Die Merkmal-, Nutzen-, Vorteil- Darstellung

Die Vermittlung des Seminarstoffs wird durch Tests und praktische Trainings vermittelt.

Es ist nicht das Anliegen des Referenten, den „perfekten Kommunikationsstil“ zu vermitteln, sondern den Teilnehmern den Weg zu einer persönlich für sie geeigneten und überzeugenden Kommunikation zu eröffnen und ihnen praktische Hilfsmittel zu liefern.

Anmeldung

Hiermit melde ich mich verbindlich zum Seminar

Mehr Erfolg durch bessere Kommunikation

am 14.04.2007, 9.00 – 18.00 Uhr, Karsten & Schubert Rechtsanwälte, Schlesische Str. 26, 10997 Berlin an.

Vorname/Name:.....

Firma/Kanzlei:.....

Straße und Hausnummer:.....

PLZ und Ort:.....

E-Mail-Adresse:.....

Die Gebühr für dieses Seminar beträgt 180,00 € (bzw. 150,00 € für Studenten/Referendare) zzgl. 19% Umsatzsteuer und ist im Voraus gegen Rechnung (Rechnungslegung erfolgt durch den Referenten) zu entrichten. Wir behalten uns bis zum 07.04.2007 vor, von dem Seminarangebot zurückzutreten.

.....
Ort, Datum, Unterschrift

per Post an: Karsten & Schubert Rechtsanwälte, Schlesische Str. 26, 10997 Berlin
oder
per Fax an: 030 / 69 51 73 79